

## (高级大区经理

Job ID  
REQ-10064529

10月 12, 2025

China

### 摘要

二线销售经理 SLM)通过领导一线销售经理 FLM)团队执行量身定制的客户体验来推动销售业绩, 从而创造价值并将诺华确立为首选合作伙伴。他们负责以合规和合乎道德的方式制定和实施国家商业客户参与战略, 跨职能工作, 与医疗/访问战略保持一致, 以确保有凝聚力和协作的方法。SLM 通过人才招聘、发展和继任计划建立一流的多元化团队, 并负责灌输诚信文化。它们在影响实质性、持续的组织变革方面发挥了重要作用。

### About the Role

Major Accountabilities

- 领导和发展业务
- 与 FLM 和跨职能合作伙伴合作, 制定、实施和监控以客户为中心的国家业务计划, 以优化客户体验

## Key Performance Indicators

二线销售经理 S(LM)通过领导一线销售经理 F(LM)

团队执行量身定制的客户体验来推动销售业绩, 从而创造价值并将诺华确立为首选合作伙伴

他们负责以合规和合乎道德的方式制定和实施国家商业客户参与战略,

跨职能工作, 与医疗/访问战略保持一致, 以确保有凝聚力和协作的方法。SLM 通过人才招聘、发展和继任计划建立一流的多元化团队, 并负责灌输诚信文化。它们在影响实质性、持续的组织变革方面发挥了重要作用

## Work Experience

NA

## Skills

领导  
管理  
专业沟通  
影响技能  
辅导  
指导  
变更管理  
协作  
团队合作  
分析能力  
解决问题的能力  
复杂性管理  
金融知识  
医疗保健行业  
商业卓越  
伦理学  
合规

## Language

英语

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
China

站点  
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
正式销售经理)

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

**无障碍及便利 设 施**

诺华 承 诺 与残障人士共事并 为 他 们 提供合理的便利 设 施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过 程的任何 环 节 需要合理便利 设 施 或者 为 了履行 职 位的基本 职 能 请发 送 电 子 邮 件至 [diversityandincl.china@novartis.com](mailto:diversityandincl.china@novartis.com) 告知您的需求和 联 系方式, 并在 邮 件中附上您的 职 位申 请编 号。



Job ID  
REQ-10064529

## (高级大区经理

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10064529-gaojidaqujingli-zh-cn>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10064529>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10064529>