

## (高级医药代表 /资深产品专员

Job ID  
REQ-10064421

10月 09, 2025

China

### 摘要

Sat ı ř Temsilcisi, m ü ř teri etkile ř imlerimizin ve sat ı ř performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici gü c ü M ü ř teri deneyimi yakla ř ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ř ekilde sat ı ř b ü y ü mes i ç in m ü ř teriler ve hastalar i ç in de ğ er sa ğ layan derin ili ř kiler kurarlar.

### About the Role

Major Accountabilities

- ~Rekabet ç i Sat ı ř B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n
- ~M ü ř teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ř im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ř teri etkile ř imi yolculuklar ı n ı ki ř iselle ř tirin ve d ü zenleyin
- ~Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ř birli ğ i geli ř tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n
- ~İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ř man ı n ö tesin

unutulmaz, m ü ş teri odaklı deneyimler sunun

~İlgili bölge, hesap ve m ü ş teri etkileşim planları nı oluşturmak, dinamik olarak önceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynakları ndan yararlanın

~Ürün ve endikasyonla ilgili içeriklerin, kampanyaları nı ve etkileşim planları nı geliştirmesini desteklemek için m ü ş teri iç görülerini ilgili paydaşlarla sürekli olarak paylaşın

~Müşterilere ve Hastalara Değer Katın

~Karşılanmamış m ü ş teri ve hasta ihtiyaçları nı karşılayan çözümler tasarlamak ve uygulamaları işlevler arasında ekiplerle uyumlu bir şekilde işbirliği yapın

~Müşterilere ve iş arkadaşları na şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğrudan ü rü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğrudan doğruya işler doğrudan doğruya nmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları , Değerler ve Davranış Kuralları'na göre yaşıyın

## Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, m ü ş teri etkileşimlerimizin ve satış performansımızı nı önde gelen itici güç olarak M ü ş teri deneyimi yaklaşımlarımız nı yansıtan dürlere ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini için m ü ş teriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar.

## Work Experience

NA

## Skills

Satış Becerileri

Müşteri Görüşleri

İletişim Becerileri

Etkileme Becerileri

Çatışma Yönetimi

Müzakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Yönetimi

Fonksiyonlar Arasında Koordinasyon

Sağlık Sektörü

Fıcarı Mükkemmellik

Etik

Uyma

## Language

İngilizce

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat ı ş )

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID  
REQ-10064421

**(高级医药代表 / 资深产品专员)**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:**

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10064421-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

**List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10064421>
5. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10064421>