

Key Account Manager

Job ID
REQ-10063990

2月 10, 2026

Russian Fed.

摘要

Локация: РФ, Хабаровск

В настоящее время мы находимся в поиске Менеджера по направлению Кардиология.

About the Role

Major Accountabilities

- Ticari hedeflere ulaşmak için belirlenen hesaplarda satış, promosyon ve geliştirimin yönetilmesinden sorumlu
- Müşteri geliştirme stratejisi geliştirin, atanan hesaplar için özel KAM eylem planları geliştirin, hesap hedeflerine göre hizalayın ve yürütün.
- Stratejilerin ve bireysel taktik planların hazırlanmasına öncülük etmek ve analiz, gelecekteki

potansiyel ve hesaplar i  in gerekli olan temel programlar a  ı s ı ndan stratejik girdi sa  lamak
-S  zle Ő meleri haz ı rlamak ve m  z akere etmek ve Ő irketin belirli bir hesap ı hedeflemek i  in ba Ő latt
giri Ő imlere rehberlik etmek
-nemli hesaplar ve önemli rakipler  zerinde rekabet  i istihbarat faaliyetleri de dahil olmak  zere
piyasa durumunu analiz etmek
-M  Ő teri etkinliklerini ve di  er programlar ı ba  ı ms ı z olarak veya pazarlama/t ı p departman ı ile,
kararla Ő t ı r ı lan i Ő taktik planlar ı na uygun olarak d  zenleyin
-Segmentasyon ve profil olu Ő turma da dahil olmak  zere payda Ő lar ı ne Ő leneme sine katk ı da
bulunun ve Novartis CRM sistemi i  in do  ru ve zaman ı nda veri sa  lay ı n.
-Sat ı Ő i Ő lemleri plan ı n ı y  nlendirmekten ve kurulu Ő un kendi b  l  m  i  in kararla Ő t ı r ı lan sat
geni Ő performans hedeflerine ula Ő maktan sorumludur.
-nemli ticari programlar ı ne  itimi ve ko  lu  u veya y  netimi yoluyla etkili bir sat ı Ő ekibi geli Ő tirmek
-Novartis  r  nleriyle ilgili teknik Ő ikayetlerin / olumsuz olaylar ı n /  zel durum senaryolar ı n ı n
al ı nd ı ktan sonraki 24 saat i  inde raporlenmesi
-Pazarlama  rneklerinin da  ı t ı m ı (uygun oldu  unda)

Key Performance Indicators

Yerel d  zeyde anahtar hesap y  netiminden sorumlu, genellikle k    k bir ekibi y  netmek veya belirli
hesap(lar)/ili Ő kilerini y  netmek. İ li Ő kiyi geli Ő tirmek ve geni Ő letmek ve sat ı Ő hedeflerini elde etmek i
nemli hesaplarla i Ő ili Ő kisini ve etkinlikleriy  netin. Hesaplardaki önemli payda Ő larla ili Ő kiler
geli Ő tirmek ve s  rd  rmek, hastalarla ilgili m  Ő teri zorluklar ı hakk ı nda derin bir anlay ı Ő geli Ő tirmek
hasta bak ı m ı n ı geli Ő tirecek   z  mleri belirlemek.

Work Experience

Kalite  l   mlerinin ve sorunlar ı n ı n ele al ı nmas ı
Klinik Ara Ő t ı rma Tasar ı m ı , Veri İ nceleme ve Raporlama
Yenilik  i ve Analitik Teknolojiler

Skills

Hesap Y  netimi
cret Y  netimi ( al ı Ő anlar)
Bilgisayar Programc ı l ı  ı
Kozmetik
rm (M  Ő teri İ li Ő kileri Y  netimi)
M  Ő teri Hizmetleri
Saha Sat ı Ő lar ı
Kilit M  Ő teri Y  netimi
Ficarete
Çoklu G  rev Becerileri
B  ro Y  netimi
Hasta Bak ı m ı
Fedarik
Promosyon (Pazarlama)
Sat ı Ő
Sat ı Ő Operasyonlar ı
Stratejik Liderlik
Destek Hizmetleri

Language

English

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Russian Fed.

站点

Khabarovsk

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

```
function adjustKalturaPlayer() { var deviceWidth = window.innerWidth ||
document.documentElement.clientWidth || document.body.clientWidth; var mediaElement =
document.getElementById("kalturaplayer698ff43cecc5b170202918"); var mediaContainer =
mediaElement.closest('.nc-kaltura-media'); var originalWidth = "1200px"; var originalHeight = "674px";
var originalWidthValue = parseFloat(originalWidth); var originalHeightValue =
parseFloat(originalHeight); var mediaType = "video"; var isResponsive = false; // Get computed styles
of the container element. var parentStyles = window.getComputedStyle(mediaContainer); var
finalWidth = parseFloat(parentStyles.width); if (finalWidth  var config = { targetId:
"kalturaplayer698ff43cecc5b170202918", provider: { widgetId: "10m7rm1pm", partnerId:
"2076321", uiConfId: "55802022" }, playback: { autoplay: false, autopause: false,
allowMutedAutoPlay: false, loop: false }, sources: { options: {}, startTime: 0 }, plugins: { download: {
disable: true }, "playkit-js-transcript":{ position: "right", // Default: bottom;( ' left ' , ' right' , ' top ' , 'bottom' ) to
enable transcript. expandMode: "over", // Default: alongside;( ' alongside' , ' hidden ' , 'over' )
expandOnFirstPlay: false, showTime: true, downloadDisabled: false, printDisabled: false, disable:
true } }, ui: { showCCButton: false, settings: { showQualityMenu: true, showSpeedMenu: false },
components: { fullscreen: { disableDoubleClick: false } }, uiComponents: [ { presets: ['Playback',
'Live'], area: 'BottomBarRightControls', replaceComponent: 'Fullscreen', get:
KalturaPlayer.ui.components.Remove } ] } }; config.plugins.preventSeek = { preventSeekForward:
false, preventSeek: false }; config.plugins.floating = { disable: true }; config.plugins.navigation = {
position: "right", expandMode: "over", expandOnFirstPlay: false, visible: false }; config.plugins['playkit-
js-hotspots'] = { disable: true }; config.plugins['playkit-js-moderation'] = { disable: true };
config.plugins['playkit-js-info'] = { disable: true }; config.plugins.share = { disable: true };
config.ui.uiComponents = []; config.plugins.googleTagManager = {};
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = {};
config.plugins.googleTagManager.containerId = 'GTM-57RJQ5';
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking.custom = [];
config.plugins.googleTagManager.customEventsTracking = { preset: { coreEvents: true, UIEvents:
false, playlistEvents: false, castEvents: false } };
```

```
try { var kalturaPlayer = KalturaPlayer.setup(config); // Add the player to the global array. if (typeof
kalturaPlayerVideos !== 'undefined') { kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } else { var
kalturaPlayerVideos = []; kalturaPlayerVideos.push(kalturaPlayer); } // Load the Player for other
media. kalturaPlayer.loadMedia({entryId: "1dgfvmafo"}); setTimeout(() => {
setupAutoPause(kalturaPlayerVideos); }, 500); function setupAutoPause(players) {
players.forEach((currentPlayer) => { currentPlayer.addEventListener('play', () => {
players.forEach((otherPlayer) => { if (otherPlayer !== currentPlayer && typeof otherPlayer.pause ===
'function') { otherPlayer.pause(); } } ); } } ); } catch (e) { console.error(e.message) }
```



VIDEO

Job ID
REQ-10063990

Key Account Manager

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10063990

Key Account Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10063990-key-account-manager-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/sites/novartiscom/files/novartis-life-handbook.pdf>
3. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10063990&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Khabarovsk/Key-Account-ManagerREQ-10063990-1%0D>
4. <https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10063990&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Khabarovsk/Key-Account-ManagerREQ-10063990-1%0D>