

Business Insights Manager (w/m/d)

Job ID
REQ-10063628

11月 14, 2025

Germany

摘要

#LI-Hybrid

Location: M ü nchen, Deutschland

Als Business Insights Manager bist Du verantwortlich f ü r die Unterst ü tzung strategischer Entscheidungen durch Generierung von Insights und Ableitung von Empfehlungen basierend auf tiefgehenden Marktanalysen. Du bist neugierig und arbeitest kontinuierlich daran, dass uns neue und innovative Datenanalysen zur Verf ü gung stehen

About the Role

Deine Aufgaben:

- Du arbeitest mit dem Therapeutic Area Leadership Team zusammen an der Weiterentwicklung der Strategie und der Taktiken und unterst ü tzt bei der Weiterentwicklung

der Kundeninteraktion der Zukunft.

- Du unterstützt proaktiv bei der Identifikation und Bewertung von Wachstumsfeldern und Risikoszenarien (z.B. BD&L, Marketing- & Sales Aktivitäten) sowie Definition und Durchführung von Business-Cases (-Szenarien).
- Du förderst eine datenbasierte Entscheidungskultur und bereitest komplexe Daten, Zahlen, Visualisierungen für eine überzeugende Datenstory auf. Für unterschiedlichste strategische Fragestellungen findest und kombinierst du hierfür Daten, bringst vielfältige analytische Ansätze ein und entwickelst klare Insights und Handlungsempfehlungen.
- Unterstützung und Mitwirkung bei Business- & Planungs-Reviews mit der Geschäftsleitung, und den internationalen Brand Teams.

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Naturwissenschaften (Bachelor/ Master/ Diplom), o. ä.
- Fundierte und mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Management/Strategy Consulting, Strategisches/Digitales Marketing, Business Analytics, Pharmazeutische Industrie o. ä.
- Hohe Datenaffinität, Eigeninitiative und Lösungsorientierung
- Kenntnisse über das Gesundheitssystem, Industrie- und Marktprodukte sowie Wettbewerb Kanal Metriken & CRM- Systeme
- sehr gute Excel- und PowerPoint Kenntnisse, Power-BI und SQL-Kenntnisse wünschenswert, aber kein Must-have

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

General Management

地点

Germany

站点

Munich (Non-Sales Force) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regul ä r

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10063628

Business Insights Manager (w/m/d)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10063628-business-insights-manager-wmd-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Insights-Manager--w-m-d-REQ-10063628-2>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Insights-Manager--w-m-d-REQ-10063628-2>