

SalesSales

Job ID
REQ-10063344

10月 12, 2025

China

摘要

ファーストラインセールスマネージャー(FLM)は、多様なコマーシャルチームを率い、主要なステークホルダーと連携して、カスタマイズされたカスタマーエクスペリエンスを推進し、価値を提供することで、販売実績を向上させます。彼らは、戦略的および商業的な地域の目標を成功裏に達成するために、個人を採用、開発、維持、および指導します。彼らは、高いパフォーマンスと説明責任の文化を植え付け、コンプライアンスと倫理的な方法で顧客中心のブランド戦略と戦術を実行するようにチームを鼓舞し、動機付けます。FLMのリーダーは、それぞれの地域でブランド戦略と戦術を実行およびフォローアップし、顧客エンゲージメントとパフォーマンスを促進するために現場の洞察を共有します。

About the Role

Major Accountabilities

ビジネスをリードし、成長させる

Key Performance Indicators

HMIフィールドエンゲージメントパフォーマンス管理評議会の結果から続くガイダンスに基づいて、地域レベルで入力されます。

Work Experience

エヌエー

Skills

リーダーシップ

管理

プロフェッショナルなコミュニケーション

指導

メンタリング

変更管理

コラボレーション

チームワーク

分析スキル

問題解決能力

複雑性管理

ヘルスケア分野

コマーシャル・エクセレンス

倫理

コンプライアンス

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
China

站点
Shenzhen (Guangdong Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10063344

SalesSales

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10063344-salessales-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10063344>
5. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10063344>