

## Medical Affairs Lead (m/w/d)

Job ID  
REQ-10063006

10月 01, 2025

Germany

### 摘要

Location: M ü nchen, Germany #LI-Hybrid

Die Position:

Als Medical Affairs Lead sind Sie f ü r die Erstellung und Ü berwachung der Umsetzung der lokalen medizinischen integrierten Evidenzstrategie f ü r die jeweilige(n) Indikation(en) verantwortlich. Dies beinhaltet die Vorbereitungen f ü r die Markteinf ü hrung neuer Produkte und Indikationen sowie das gesamte "Lifecycle-Management". Dazu arbeiten Sie eng mit dem lokalen kommerziellen Team (Therapeutic Area (TA)) zusammen, um gemeinsam die lokale Strategie f ü r ein Produkt in der jeweiligen Indikation zu entwickeln.

Diese Funktion ist die wichtigste medizinische Schnittstelle zu den globalen TAs, um die Integration lokaler Erkenntnisse und Bed ü rfnisse in die globale medizinische Strategie sicherzustellen. Sie agieren au ß erdem als Stellvertreter/in f ü r die/den Medical Unit Director.

Diese Position ist Teil des Medical Science Teams und berichtet direkt an die Medical Units Director.

## About the Role

Ihr Verantwortungsbereich:

Ihre Aufgaben sind unter anderem:

- Gemeinsam mit der TA übergreifende Strategien für die Produkteinführung und das Lebenszyklusmanagement entwickeln
- Erstellung der lokalen Medizinischen Strategie sowie Co-Creation der internationalen/globalen Medical Affairs Strategie für Pipeline-Produkte inkl. In-Sights, Patient Journeys und integrierter Evidenzplanung (IEP)
- Leitung der lokalen Evidenzerstellung und Publikationsplanung (z. B. AMNOG-Studien, Phase IV) sowie Beratung bei globalen Studien (z. B. Ph3 Zulassungsstudien); Koordination der Umsetzung von IEP und Publikationsplänen mit den jeweils relevanten Teams
- Unterstützung bei regulatorischen und Kostenträgeraktivitäten (z. B. Erstellung des SmPC, AMNOG-Dossiers, G-BA, Preisverhandlungen, HTA/HA/ERC)
- Zusammenarbeit mit dem Medical Content Lead und dem Medical Alliance Lead, um sicherzustellen, dass die Engagementstrategie mit den relevanten Fachärzten und die medizinischen Inhalte zur Fortbildung von eben diesen Fachärzten in der übergeordneten medizinischen Strategie verankert ist
- Zusammenarbeit mit den relevanten Rollen in der TA, um sicherzustellen, dass die medizinische Strategie mit der Krankheits- und Markenstrategie übereinstimmt

Was Sie für die Position mitbringen:

- Abschluss in Naturwissenschaften, Pharmazie oder Medizin, idealerweise mit MD, PhD oder gleichwertig
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher (mind. C1)
- 5+ Jahre Berufserfahrung innerhalb eines Pharmaunternehmens im Bereich Medical Affairs (z.B. als Medical Advisor oder MSL)
- Nachgewiesene Erfahrung in der erfolgreichen Arbeit in Matrix-Organisationen, in multidisziplinären und funktionsübergreifenden Teams
- Erfahrung in der Betreuung von Meinungsführern in Form von Veranstaltungen und Projektkooperationen
- Fähigkeit, Herausforderungen zu bewerten und unterschiedliche Sichtweisen (Kunden, Compliance, Recht, Geschäftsinteressen) zusammenzuführen und Lösungen zu finden
- Bereitschaft zu max 20% Reisetätigkeit

Wünschenswert:

- Erfahrung bei der Einführung neuer Produkte wünschenswert und nachweislich hervorragende Leistungen bei der Markteinführung.
- Know-how in der Durchführung oder Überwachung von klinischen Studien oder wissenschaftlichen Projekten
- Kenntnisse und Erfahrungen in AMNOG-Verfahren (AMNOG-Dossier, G-BA-Anforderung) AO2

Warum Novartis?

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Was wir bieten:

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch): <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>. Kontaktieren Sie die/den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn für weitere Details

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

Germany

站点

Munich (Non-Sales Force) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Research & Development

Job Type

Full time

Employment Type  
Regular

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse team's representative of the patients and communities we serve. Hiring decisions are only based on the qualification for the position, regardless of gender, ethnicity, religion, sexual orientation, age and disability. The law provides for severely disabled / equal applicants the opportunity to involve the local representative body for disabled employees (SBV) in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.



Job ID  
REQ-10063006

## Medical Affairs Lead (m/w/d)

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10063006-medical-affairs-lead-mwd>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Medical-Affairs-Lead--m-w-d-REQ-10063006-1>
8. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Medical-Affairs-Lead--m-w-d-REQ-10063006-1>