

Sales Representative (w/m/d), Hämatologie, Gebiet: West Österreich

Job ID
REQ-10062602

10月 08, 2025

Austria

摘要

#LI-Hybrid
Gebiet: West Österreich

Der Vertriebsmitarbeiter ist ein führender Treiber unserer Kundeninteraktionen und unserer Vertriebsleistung. Sie sind das Gesicht unseres Customer Experience-Ansatzes und bauen tiefe Beziehungen auf, die Kunden und Patienten einen Mehrwert bieten, um das Umsatzwachstum auf konforme und ethische Weise voranzutreiben

About the Role

Ihr Verantwortungsbereich:

- Selbstständige und kompetente Betreuung und Information von Stakeholdern im KH-Bereich (u.A. Hämatologen / Hämato-Onkologen, Angestellten des Gesundheitswesens)
- Kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Strategische Besuchsplanung und -dokumentation auf Basis von Accountplänen
- Selbstständige Gebietsanalysen inkl. Markt- und Wettbewerbseinsichten und Umsetzung der Erkenntnisse in der Gebietsbetreuung
- Effiziente Umsetzung der Marketingstrategien in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing und Sales Management zur Erreichung des Umsatzzieles
- Kontaktpflege zu Meinungsbildnern und KOLs sowie Durchführung von regionalen Veranstaltungen
- Teilnahme an regionalen und nationalen Kongressen und Veranstaltungen innerhalb des Fachbereichs

Was Sie für die Position mitbringen:

- Erfolgreich absolvierte Pharmareferentenprüfung und/oder abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Human-, Veterinär- oder Zahnmedizin bzw. Pharmazie oder vergleichbar
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Außendienst der pharmazeutischen Industrie (Erfahrung mit Besuchen im KH-Bereich und dem Zugang in Krankenhäusern wünschenswert)
- Hervorragende Teamfähigkeit sowie Erfahrungen im Aufbau von Netzwerken
- Kundenorientiert, flexibel und verhandlungssicher
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Gute Projektmanagement Eigenschaften bzw. Planungs-/Organisationsfähigkeit
- Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein B

Was wir bieten:

Neben einem marktgerechten Grundgehalt bieten wir ein attraktiver Bonus/Incentive Programm, eine moderne Firmenpension, Kinderbetreuungseinrichtungen, Aus- und Weiterbildungsprogramme und weltweite Karrieremöglichkeiten innerhalb der Novartis Gruppe. Das Grundgehalt für diese Position besteht aus dem kollektivvertraglichen Mindestgehalt in Höhe von € 63.600/Jahr (auf Vollzeitbasis) sowie einer attraktiven Überzahlung, basierend auf Ihren bisherigen Erfahrungen, Qualifikationen und individuellen

Kompetenzen. Wir sind offen für Teilzeit und Jobsharing Modelle und unterstützen wo immer möglich flexibles arbeiten und Home office

Engagement Für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten. Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der

besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Wenn Sie aufgrund einer Erkrankung, einer körperlichen Behinderung oder eines neurodiversen Zustandes eine Unterstützung bei unterschiedlichen Teilen des Rekrutierungsprozesses benötigen, wenden Sie sich bitte an disabilities.austria@novartis.com und teilen Sie uns die Art Ihrer Anfrage sowie Ihre Kontaktinformationen mit. Unsere Unterstützung umfasst die Beratung zu geeigneten Positionen sowie die Begleitung bei allen Phasen des Bewerbungsprozesses. Das österreichische Gesetz sieht die Möglichkeit vor, die örtliche Behindertenvertrauensperson (BVP) in das Bewerbungsverfahren einzubeziehen. Wenn Sie dies wünschen, teilen Sie uns dies bitte vorab als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

Austria

站点
Vienna

Company / Legal Entity
AT06 (FCRS = AT006) Novartis Pharma GmbH

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regul ä r

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen

Wenn Sie aufgrund einer Erkrankung, einer körperlichen Behinderung oder eines neurodiversen Zustandes eine Unterstützung bei verschiedenen Teilen des Rekrutierungsprozesses benötigen, wenden Sie sich bitte an disabilities.austria@novartis.com und teilen Sie uns die Art Ihrer Anfrage sowie Ihre Kontaktinformationen mit. Unsere Unterstützung umfasst die Beratung zu geeigneten Positionen sowie die Begleitung bei allen Phasen des Bewerbungsprozesses. Das österreichische Gesetz sieht die Möglichkeit vor, die örtliche Behindertenvertrauensperson (BVP) in das Bewerbungsverfahren einzubeziehen. Wenn Sie dies wünschen, teilen Sie uns dies bitte vorab als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.



Job ID
REQ-10062602

Sales Representative (w/m/d), H ä matologie, Gebiet: West ö sterreich

[Apply to Job](#)

Source URL:
<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10062602-sales-representative-wmd-hamatologie-gebiet-westosterreich-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Vienna/Sales-Representative--w-m-d---Hmatologie--Gebiet--WeststerreichREQ-10062602
5. <mailto:disabilities.austria@novartis.com>
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Vienna/Sales-Representative--w-m-d---Hmatologie--Gebiet--WeststerreichREQ-10062602