

## **Sales Representative (w/m/d), Immunologie/Rheumatologie, Gebiet: Ober ö sterreich, Salzburg**

Job ID  
REQ-10062301

10月 14, 2025

Austria

### **摘要**

#LI-Hybrid

Gebiet: Ober ö sterreich, Salzburg

Die Aufgabe eines Sales Representative beinhaltet die Beratung der Kunden ü ber Novartis Produkte und Services, Nutzung digitaler und analoger Kan ä le, Erweiterung des wissenschaftlichen Wissens, Sensibilisierung f ü r Krankheiten und Verbesserung der Patientenversorgung und Behandlungsergebnisse.

### **About the Role**

**Ihr Verantwortungsbereich:**

· Selbstst ä ndige und kompetente Betreuung und Information von Stakeholdern im niedergelassenen-

und KH-Bereich (RheumatologInnen, Angestellten des Gesundheitswesens)

- Kontinuierlicher Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Strategische Besuchsplanung und -dokumentation auf Basis von Accountplänen
- Selbstständige Gebietsanalysen inkl. Markt- und Wettbewerbseinsichten und Umsetzung der Erkenntnisse in der Gebietsbetreuung
- Effiziente Umsetzung der Marketingstrategien in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing und Sales Management zur Erreichung des Umsatzzieles
- Kontaktpflege zu Meinungsbildnern und KOLs sowie Durchführung von regionalen Veranstaltungen
- Teilnahme an regionalen und nationalen Kongressen und Veranstaltungen innerhalb des Fachbereichs

### **Was Sie für die Position mitbringen:**

- Erfolgreich absolvierte Pharmareferentenprüfung und/oder abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Human-, Veterinär- oder Zahnmedizin bzw. Pharmazie oder vergleichbar
- Mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Außendienst der pharmazeutischen Industrie (Erfahrung mit Besuchen im KH-Bereich und dem Zugang in Krankenhäusern wünschenswert)
- Hervorragende Teamfähigkeit sowie Erfahrungen im Aufbau von Netzwerken
- Kundenorientiert, flexibel und verhandlungssicher
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Gute Projektmanagement Eigenschaften bzw. Planungs-/Organisationsfähigkeit
- Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein B

### **Was wir bieten:**

Neben einem marktgerechten Grundgehalt bieten wir ein attraktiver Bonus/Incentive Programm, eine moderne Firmenpension, Kinderbetreuungseinrichtungen, Aus- und Weiterbildungsprogramme und weltweite Karrieremöglichkeiten innerhalb der Novartis Gruppe. Das Grundgehalt für diese Position besteht aus dem kollektivvertraglichen Mindestgehalt in Höhe von € 63.600/Jahr (auf Vollzeitbasis) sowie einer allfälligen Überzahlung, basierend auf Ihren bisherigen Erfahrungen, Qualifikationen und individuellen

Kompetenzen. Wir sind offen für Teilzeit und Jobsharing Modelle und unterstützen wo immer möglich flexibles arbeiten und Home office

### **Engagement Für Vielfalt und Inklusion:**

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch

Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten. Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

### **Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:**

Wenn Sie aufgrund einer Erkrankung, einer körperlichen Behinderung oder eines neurodiversen Zustandes eine Unterstützung bei unterschiedlichen Teilen des Rekrutierungsprozesses benötigen, wenden Sie sich bitte an [disabilities.austria@novartis.com](mailto:disabilities.austria@novartis.com) und teilen Sie uns die Art Ihrer Anfrage sowie Ihre Kontaktinformationen mit. Unsere Unterstützung umfasst die Beratung zu geeigneten Positionen sowie die Begleitung bei allen Phasen des Bewerbungsprozesses. Das österreichische Gesetz sieht die Möglichkeit vor, die örtliche Behindertenvertrauensperson (BVP) in das Bewerbungsverfahren einzubeziehen. Wenn Sie dies wünschen, teilen Sie uns dies bitte vorab als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部門  
International

Business Unit  
Universal Hierarchy Node

地点  
Austria

站点  
Vienna

Company / Legal Entity  
AT06 (FCRS = AT006) Novartis Pharma GmbH

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regular

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

## Adjustments for Applicants with Disabilities

If because of a medical condition, physical disability or a neurodiverse condition you require an adjustment during the recruitment process, please reach out to [disabilities.austria@novartis.com](mailto:disabilities.austria@novartis.com) and let us know the nature of your request as well as your contact information. The support which we can provide will include advice on suitable positions as well as guidance at all stages of the application process. Austrian law provides candidates the opportunity to involve the local disability representative, Behindertenvertrauensperson (BVP), in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID  
REQ-10062301

**Sales Representative (w/m/d), Immunologie/Rheumatologie, Gebiet: Oberösterreich, Salzburg**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:**

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10062301-sales-representative-wmd-immunologierheumatologie-gebiet-oberosterreich-salzburg>

**List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Vienna/Sales-Representative--w-m-d---Immunologie-Rheumatologie--Gebiet--Obersterreich--SalzburgREQ-10062301-2>
5. <mailto:disabilities.austria@novartis.com>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Vienna/Sales-Representative--w-m-d---Immunologie-Rheumatologie--Gebiet--Obersterreich--SalzburgREQ-10062301-2>