

Access Value Manager (AVM)

Job ID
REQ-10061253

9月 10, 2025

Brazil

摘要

Esta função tem base em Porto Alegre, Brasil. A Novartis não oferece suporte para relocação para esta vaga: por favor, candidate-se apenas se esta localização for acessível para você. O Access Value Manager (AVM) é responsável por implementar e retroalimentar a estratégia de acesso ao nível da conta, que pode ser pagadora, prestadora ou pública. O AVM deve garantir que as contas estejam alinhadas com a proposta de valor da marca, mitigando barreiras de acesso e promovendo projetos de valor.

About the Role

Principais Atividades

- Mapeamento de Stakeholders: Identificar os stakeholders decisores e influenciadores da área terapêutica; identificar os processos de decisão para a TA.
- Diagnóstico de Decisão: Avaliar os processos de tomada de decisão e identificar os

principais motivadores (custo, aspectos clínicos, protocolos, referenciamento, etc.).

- Relacionamento com a Conta: Estabelecer uma relação estratégica com a conta considerando as áreas terapêuticas: Oncologia/Hematologia, Neurologia, Cardiologia e Imunologia.
- Mensagens de Valor: Entregar mensagens alinhadas à proposta de valor da marca, de acordo com o estágio da relação entre a conta e o produto.
- Mitigar Barreiras de Acesso: Identificar e atuar sobre barreiras que dificultam o acesso aos produtos.
- Desenvolvimento de Projetos de Valor: Criar e implementar projetos como linhas de cuidado e iniciativas de Value-Based Health Care (VBHC).

Skills Necessários

- Comunicação: Clareza e eficácia na comunicação com stakeholders internos e externos.
- Conhecimento em Acesso: Entendimento profundo das dinâmicas de acesso no sistema de saúde, incluindo políticas públicas, modelos de reembolso e estratégias de acesso ao mercado.
- Análise e Diagnóstico: Capacidade de realizar diagnósticos detalhados e estratégicos.
- Relacionamento Interpessoal: Habilidade para construir e manter relações sólidas com contas e parceiros.
- Conhecimento Terapêutico: Familiaridade com as áreas terapêuticas relevantes.
- Gestão de Projetos: Experiência em desenvolver e implementar projetos de valor.
- Resolução de Problemas: Capacidade de identificar e mitigar barreiras de acesso.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENTIAS S.A

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10061253

Access Value Manager (AVM)

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10061253-access-value-manager-avm-pt-br>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Access-Value-Manager--AVM-REQ-10061253>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Access-Value-Manager--AVM-REQ-10061253>