

Netzwerkmanager (m/w/d) Ost- und Norddeutschland

Job ID
REQ-10060351

10月 27, 2025

Germany

摘要

Shape the Healthcare System.

Als Netzwerkmanager (NWM) sind Sie regional für die Betreuung der wichtigsten internen und externen Netzwerke zuständig. Sie unterstützen die regionale Umsetzung der bundesweiten Strategie. Hierfür arbeiten Sie eng mit allen relevanten internen und externen Abteilungen wie z.B. Medizin, Marketing, Market Access, KAM, Digital, Patientenorganisationen sowie anderen Produktlinien zusammen. Sie leisten Hilfe zur Selbsthilfe, so dass sich Versorgungsstrukturen schnell verändern.

#LI-Hybrid

About the Role

Was Sie erwartet:

- Fach ü bergreifende Identifikation und Analyse relevanter Strukturen
- Identifikation, Entwicklung und intensive Interaktion der regionalen KOLs Versorgungsstrukturen
- Unterst ü tzung bei der Initiierung, Organisation, Durchf ü hrung von nationalen, bezirks ü bergreifenden und regionalen Veranstaltungen, um Versorgungsstrukturen zu verbessern
- Aufbau und Pflege von (ü ber-)regionalen (Ärzte-)Netzwerken sowie das Initiieren von Projekten u.a. unterschiedlicher Module, Konzepte sowie Veranstaltungsmodelle
- Digitaler Pionier f ü r Ärzte und Kollegen intern
- Entwicklung, Umsetzung und Steuerung von Ma ß nahmen/ Projekten
- Organisation regelm ä ß iger Projektdurchsprachen in der Region
- Effektives Projektmanagement (Controlling von Projektfortschritten und Erreichung von Meilensteinen)
- Aktiver Ideen- und Wissenstransfer aus anderen Regionen und Gesch ä ftsbereichen sowie aus dem Innendienst in die Region (z.B. durch Pr ä sentationen auf Tagungen)
- Koordination der Top-Accounts ü ber die verschiedenen Funktionen hinweg

Was Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium oder ausgebildete/r Pharmareferent/in, PTA, MTA, BTA, CTA
- Sachkenntnis nach §75 Arzneimittelgesetz
- Einschl ä gige mehrj ä hrige (mind. 5 Jahre) Berufserfahrung im Marketing oder Vertrieb sowie erfolgreiche Betreuung von Meinungsbildnern und Netzwerken
- Berufserfahrung im deutschen Gesundheitssystem au ß erhalb der pharmazeutischen Industrie w ü nschenswert
- Erste Erfahrung in Organisationsanalyse und/oder Organisationsentwicklung w ü nschenswert
- Verst ä ndnis von allen Aspekten der pharmazeutischen Wertsch ö pfung und spezifischen Regularien
- Unternehmerisches Denken
- Ausgezeichnete zwischenmenschliche Kommunikationskompetenzen, Verhandlungsgeschick und erweiterte Pr ä sentationsfertigkeiten
- Hohe pers ö nliche Integrit ä t, F ä higkeit zur Teamarbeit kombiniert mit starker Kundenorientierung
- Umfassende Kenntnisse von Projektmanagement - Eigenst ä ndige Erstellung von Entwicklungspl ä nen, Projektpl ä nen inkl. kundenbezogener Umsetzung
- Bereitschaft zu selbstst ä ndiger Fort- und Weiterbildung
- Bereitschaft zur Reiset ä tigkeit
- Sicherer Umgang mit Digitalen Medien und digitales Knowhow
- Offenheit Neuem gegen ü ber
- Fundierte Office-Kenntnisse w ü nschenswert
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Warum Novartis?

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verl ä ngern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauensw ü rdigste Pharmaunternehmen der

Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Was wir bieten:

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch): <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>. Kontaktieren Sie den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

Engagement für Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Universal Hierarchy Node

地点
Germany

站点
Berlin West (Sales Force) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity
DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regul ä r (Au ß endienst)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10060351

Netzwerkmanager (m/w/d) Ost- und Norddeutschland

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10060351-netzwerkmanager-mwd-ost-und-norddeutschland-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Berlin-West-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Netzwerkmanager--m-w-d--Ost--und-NorddeutschlandREQ-10060351-2>
8. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Berlin-West-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Netzwerkmanager--m-w-d--Ost--und-NorddeutschlandREQ-10060351-2>