

Directeur (trice) Adjoint (e) des Ventes National (e) - H é matologie

Job ID
REQ-10058276

7月 18, 2025

Canada

摘要

LIEU DE TRAVAIL: Montr é al, #LI-Hybrid

Novartis ne sera pas en mesure de vous relocaliser pour ce r ô le. S ' il vous plait seulement postuler si ce lieu de travail vous convient.

Description de ce role:

Nous sommes à la recherche de professionnels exp é riment é s et passionn é s pour nous aider à atteindre notre objectif ambitieux d ' atteindre deux fois plus de patients en h é matologie, deux fois plus vite. En tant que Directeur (trice) adjoint (e) des ventes, H é matologie, vous serez responsable d'assurer le rendement optimal et la capacit é concurrentielle du portefeuille d ' H é matologie en dirigeant les activit é s sur le terrain de l ' é quipe de Consultants (es) en soins oncologiques, H é matologie pour le Canada.

Ce poste rel è ve directement de la Directrice Nationale des ventes, oncologie.

Poste permanent

About the Role

Responsabilités cl  es :

- Diriger les équipes de vente assignées et assurer leur formation concernant tous les systèmes de Novartis afin de permettre à chaque employé de répondre aux exigences de son emploi.
- Atteindre les objectifs de vente établis ainsi que les objectifs identifiés (par exemple : croissance, obtention de parts de marché).
- Concevoir des plans d'affaires solides et s'assurer de leur mise en pratique efficace.
- Offrir une formation de haut niveau aux membres de l'équipe des ventes afin que ces derniers possèdent une connaissance adéquate des politiques et procédés de Novartis en ce qui concerne le produit, la maladie et la vente.
- Collaborer avec l'ensemble des équipes interfonctionnelles afin d'assurer une communication et une cohérence optimales concernant les occasions et priorités cl  es.
- Surveiller continuellement les indices de rendement clés et s'assurer que les objectifs sont atteints.
- Assurer la gestion responsable et efficace des budgets d'exploitation et des dépenses du domaine concerné.
- Coordonner et respecter les objectifs, processus et normes de conformité afin de s'aligner avec les lois et politiques de Novartis et de terminer les formations d'entreprise en temps opportun.

Exigences essentielles :

- Bilingue avec un minimum de 6 ans d'expérience dans l'industrie pharmaceutique, dont au moins 3 ans à titre de représentant et au moins 3+ ans dans la gestion de ventes et marketing/expérience au bureau chef.
- Aptitude à diriger un groupe et à encourager à l'atteinte et le dépassement des objectifs établis.
- Ax   sur les résultats et orienté client
- Solide expérience interfonctionnelle et capacité à collaborer efficacement avec divers groupes
- Disponible pour des déplacements fréquents (temps sur le terrain : 70 %)

Exigences souhaitées :

- Solides compétences en planification et organisation, en résolution de problèmes, en prise de décision ainsi qu'en négociation
- Excellentes aptitudes en communication orale et écrite, ainsi qu'en présentation, en français et en anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Canada

站点

Field Sales (Canada)

Company / Legal Entity

CA04 (FCRS = CA004) NOVARTIS PHARMA CANADA INC.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

CDI (Ventes)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10058276

Directeur (trice) Adjoint (e) des Ventes National (e) - H é matologie

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10058276-directeur-trice-adjoint-e-des-ventes-national-e-hematologie-fr-ca>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis_Careers/job/Field-Sales-Canada/National-Associate-Sales-Director---HematologyREQ-10058276-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-CA/Novartis_Careers/job/Field-Sales-Canada/National-Associate-Sales-Director---HematologyREQ-10058276-1