

# First Line Manager (m/w/d) Neuroscience MS, Region: Bayern

Job ID REQ-10057825
10月 06, 2025
Germany
摘要
s First Line Manager sind Sie verantwortlich für die Führung und Koordination der Außendienstmitarbeiter Ihrer Region. Gleichzeitig sorgen Sie für die Umsetzung der Marketing- un Produktstrategien.
Die Rolle ist Teil vom Auß endienst Team TA Neuroscience und berichtet direkt an den Head Sales FA Neuroscience. #LI-Hybrid
About the Role
hre Aufgaben sind unter anderem:

- Analyse der regionalen M ä rkte und Entwicklung von regionalen Strategien zur Sicherung und zum Ausbau unserer Marktposition
- F ü hrung und Coaching derAu ß endienstmitarbeiter
- Personalauswahl und permanente Weiterqualifizierung der Mitarbeiter
- Realisierung der Umsatz-, Aufwands- und Beitragsziele durch Erarbeitung und Umsetzung der Pr ä parate- und Marketingkonzeptionen
- Pers ö nliche Betreuung von Key Account-Kunden und Meinungsbildnern
- Crossfunktionale Zusammenarbeit mit Teams im Innen- und Auß endienst
- Aktive Beteiligung bei der Entwicklung bei der kurz-, mittel- und langfristigen Vertriebs- und Marketingplanung

## Was Sie für die Position mitbringen:

- Betriebswirtschaftliche oder naturwissenschaftliche Ausbildung
- Ausgebildete/r Pharmareferent/in, PTA, MTA, BTA, CTA oder Naturwissenschaftler/in
- Sachkenntnis nach §75 Arzneimittelgesetz
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Mehrj ä hrige und nachweisliche erfolgreiche T ä tigkeit im Pharma-Au ß endienst
- Strategische und analytische Kompetenz
- Hohe Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit
- Erfahrung in der Teamf ü hrung
- G ü ltiger F ü hrerschein Klasse B bzw. Klasse 3

#### Warum Novartis?

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verl ä ngern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauensw ü rdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagt ä glich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses groß artigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <a href="https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture">https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture</a>

#### Was wir bieten:

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch): <a href="https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards">https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards</a>. Kontaktieren Sie den zust ä ndigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

### Engagement f ü r Vielfalt und Inklusion:

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen ums um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalit ät oder Behinderung.

Unterst ü tzungen f ü r BewerberInnen mit Behinderungen:

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

https://talentnetwork.novartis.com/network

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <a href="https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture">https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture</a>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <a href="https://talentnetwork.novartis.com/network">https://talentnetwork.novartis.com/network</a>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <a href="https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards">https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards</a>

部门 International

Business Unit Universal Hierarchy Node 地点 Germany

站点

Bavaria (with Assumption Day) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area Sales

Job Type Full time

Employment Type Regul ä r (Au ß endienst)

Shift Work No

Apply to Job



Job ID REQ-10057825

First Line Manager (m/w/d) Neuroscience MS, Region: Bayern

Apply to Job

## Source URL:

https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10057825-first-line-manager-mwd-neuroscience-ms-region-bayern-de-de

List of links present in page

- 1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
- 2. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
- 3. https://talentnetwork.novartis.com/network
- 4. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
- 5. https://talentnetwork.novartis.com/network
- 6. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
- 7. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Bavaria-with-Assumptio n-Day-Novartis-Pharma-GmbH/First-Line-Manager--m-w-d--Neuroscience-MS--Region--BayernREQ-10057825-2
- 8. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/NovartisCareers/job/Bavaria-with-Assumptio n-Day-Novartis-Pharma-GmbH/First-Line-Manager--m-w-d--Neuroscience-MS--Region--BayernREQ-10057825-2