

Area Sales Manager

Job ID
REQ-10057215

7月 14, 2025

Russian Fed.

摘要

Локация: Россия, Казань/Нижний Новгород

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в на регион Волга.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличении территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы
- Мониторинг ухודимости препаратов компании по отыгра доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории

• Установление деловых отношений с ключевыми лидерами администрации

[Novartis Mission – in Russian \(youtube.com\)](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 5 лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнес-целей
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонусы)
ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского обслуживания)
Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи
3 дополнительных дня к отпуску
Возможности для профессионального развития и карьеры

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
Russian Fed.

站点
Kazan

Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Alternative Location 1
Nizhny Novgorod, Russian Fed.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Sales Manager)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10057215

Area Sales Manager

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10057215-area-sales-manager-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10057215&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Kazan/Area-Sales-Manager_REQ-10057215%0D
6. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager&requisition=REQ-10057215&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Kazan/Area-Sales-Manager_REQ-10057215%0D