

Expert en Développement des Compétences H/F

Job ID
REQ-10056916

7月 07, 2025

France

摘要

Le Département Business Excellence & Execution recrute un Expert en Développement des Compétences H/F ; compétences comportementales, relationnelles et scientifiques.

Il jouera un rôle stratégique dans le développement des compétences au sein de l'entreprise, en étant responsable de la mise en œuvre d'un plan pour un périmètre spécifique, en ligne avec les priorités stratégiques de l'organisation. Et qui va assurer la conformité des programmes et modules de formation destinés à la Visite Médicale, dans le respect des procédures internes et de la Charte de la Visite Médicale, tout en garantissant leur conformité réglementaire et leur qualité.

About the Role

Responsabilités clés :

- Jouer un rôle stratégique dans le développement des compétences au sein de l'entreprise, en

é tant responsable de la mise en œuvre d'un plan pour un département spécifique, en ligne avec les priorités stratégiques de l'organisation. Assurer la conformité des programmes et modules de formation destinés à la Visite Médicale, dans le respect des procédures internes et de la Charte de la Visite Médicale, tout en garantissant leur conformité réglementaire et leur qualité.

- Évaluer les besoins en compétences dans le département sous votre responsabilité, en anticipant les évolutions et en garantissant l'alignement des actions avec les objectifs globaux de l'entreprise et les attentes des parties prenantes.
- Développer des plans de capacités sur mesure en identifiant les priorités de formation, en collaboration avec les leaders d'équipe et les autres départements, pour renforcer les compétences nécessaires à la réussite stratégique du département.
- Suivre et évaluer l'efficacité des programmes de formation en mesurant l'impact des actions de développement des compétences sur les performances des équipes et en ajustant les plans d'action en fonction des résultats obtenus.
- Collaborer avec des agences externes pour la conception et la mise en œuvre de programmes de formation, en assurant une qualité optimale et une efficacité maximale des ressources utilisées pour atteindre les objectifs de développement des compétences.
- Gérer les budgets associés aux initiatives de développement des compétences du département, en assurant une utilisation optimale des ressources financières et en veillant au respect des contraintes budgétaires tout au long des projets.
- Assurer un suivi continu des compétences acquises dans le département, en développant des indicateurs de performance et en identifiant les besoins en formation futurs pour garantir un développement continu des talents.
- Faciliter l'alignement transversal au sein de l'entreprise, en travaillant en étroite collaboration avec les équipes Marketing, Ventes, et Médical pour assurer que les actions de développement des compétences soient cohérentes et adaptées aux besoins globaux de l'organisation.

Exigences essentielles :

- Formation de niveau Bac+4/Bac+5 en commerce, gestion de projet, ou domaine scientifique, avec une expérience dans un poste de formation ou de gestion de projets dans le secteur pharmaceutique ou commercial.
- Expérience dans la gestion de projets et de programmes de formation, avec un accent sur la planification, la gestion et la mise en œuvre de solutions de formation modernes et impactantes.
- Connaissance du secteur pharmaceutique, avec une expérience dans la formation ou dans la vente et la visite médicale, ainsi qu'une capacité à naviguer dans un environnement complexe et en constante évolution.

- Capacité à développer des relations solides avec des parties prenantes internes et externes, incluant des équipes commerciales, marketing et médicales, tout en étant à l'aise pour gérer des projets transversaux avec des équipes multifonctionnelles.
- Maîtrise de l'anglais à l'oral et à l'écrit obligatoire.

Exigences souhaitables :

- Expérience dans la vente ou la gestion de comptes dans le secteur pharmaceutique, avec une connaissance des techniques de vente et une capacité à appliquer cette expertise pour améliorer les performances commerciales au sein de l'équipe.
- Connaissances approfondies des différents outils de formation, ainsi qu'une maîtrise des technologies numériques et des nouvelles tendances dans le domaine de la digitalisation de la formation, pour garantir une approche moderne et innovante des initiatives de développement des compétences.

Pourquoi Novartis : Notre objectif est de réimaginer la médecine pour améliorer et prolonger la vie des patients et notre vision est de devenir l'entreprise de médicaments la plus appréciée et la plus fiable au monde. Comment pouvons-nous y parvenir ? Avec nos collaborateurs. Ce sont nos collaborateurs qui nous poussent chaque jour à réaliser nos ambitions. Participez à cette mission et rejoignez-nous ! Pour en savoir plus, cliquez ici : <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>

Vos avantages en rejoignant Novartis :

- Fourchette de rémunération attractive
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre développement de carrière
- Une démarche Qualité de Vie au Travail vous permettant de proposer des améliorations pour votre quotidien
- Une attention particulière portée à votre équilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le télétravail, le temps réduit annualisé ou le congé parentalité
- Une couverture sociale avancée pour vous et vos proches
- 27 jours de congés payés & au moins 14 jours de RTT par an
- Différents programmes de reconnaissance des employés

Engagement envers la diversité et l'inclusion / EEO Novartis s'engage à créer un environnement de travail exceptionnel et inclusif et des équipes diversifiées représentatives des patients et des communautés que nous servons.

Rejoignez notre réseau Novartis si ce poste ne correspond pas à votre expérience ou à vos objectifs de carrière mais que vous souhaitez en savoir davantage sur Novartis et nos opportunités de

carrière, rejoignez le réseau Novartis ici <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
Pharma

Business Unit
Universal Hierarchy Node

地点
France

站点
Paris Headquarter (Novartis Pharma S.A.S.)

Company / Legal Entity
FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area
Sales

Job Type

Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID

REQ-10056916

Expert en Développement des Compétences H/F

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10056916-expert-en-developpement-des-competences-hf>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Expert-en-Dveloppement-des-Comptences-H-FREQ-10056916>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Expert-en-Dveloppement-des-Comptences-H-FREQ-10056916>