

Chef de Produit Senior Rhumatologie H/F

Job ID
REQ-10056584

7月 18, 2025

France

摘要

Un produit prioritaire, à l'intersection de deux dynamiques ; 2 Indications majeures déjà bien établies et une nouvelle en construction pour un lancement sur une extension d'indication prévue à moyen terme.

Vous rejoindrez une équipe engagée, dans un cadre permettant pilotage de l'existant et innovation. Vous permettant de coordonner les initiatives stratégiques, les campagnes marketing et les actions terrain en lien avec les diverses équipes impliquées.

Pour cela, nous recherchons un Chef de Produit Senior à l'aise opérationnellement et capable de porter des sujets stratégiques (KOL management, interaction avec l'international, gestion d'une forte visibilité sur une marque exposée).

About the Role

Responsabilit é s :

- Analyse du march é , de la prise en charge globale du patient,des besoin des clients et de l ' environnement concurrentiel
- Co cr é ation de la strat é gie produit et parcours de soins en collaboration avec les é quipes M é dicales et Market Access
- Mise en œuvre de la strat é gie en fonction des cibles et des canaux de communication
- D é veloppe et met en œuvre les actions du plan op é rationnel (communication terrain, campagnes digitales, é v è nements, projets parcours de soins...) avec les diff é rents business partners, dans le respect des d é lais, du budget et des proc é dures internes
- Motive et f é d è re les forces de ventes autour de la strat é gie de communication, avec leadership, enthousiasme, p é dagogie et conviction
- D é veloppe des partenariats pertinents avec les acteurs externes de la prise en charge

Exigences Principales du r ô le :

- Formation sup é rieure universitaire ou é quivalent en Sciences, Marketing ou Business
- Exp é rience op é rationnelle en Marketing d ' au moins 3 ans, id é alement sur des march é s de sp é cialit é s
- Autonomie, force de proposition, rigueur & leadership
- Collaboration cross-fonctionnelle ; gestion de projets transverses complexes
- Vision strat é gique & assertivit é

Exigences souhaitables :

- Tropisme pour les interactions terrains, la compr é hension fine des besoins clients et du parcours de soins patients
- Orientation clients, gestion de leaders d ' opinions.

Pourquoi Novartis : Notre objectif est de r é imaginer la m é decine pour am é liorer et prolonger la vie des patients et notre vision est de devenir l'entreprise de m é dicaments la plus appr é ci é e et la plus fiable au monde. Comment pouvons-nous y parvenir ? Avec nos collaborateurs. Ce sont nos collaborateurs qui nous poussent chaque jour à r é aliser nos ambitions. Participez à cette mission et rejoignez-nous ! Pour en savoir plus, cliquez ici

: <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>

Vos avantages en rejoignant Novartis

- Fourchette de rémunération 62 480 € - 93 720 €
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre développement de carrière
- Une démarche Qualité de Vie au Travail vous permettant de proposer des améliorations pour votre quotidien
- Une attention particulière portée à votre équilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le télétravail, le temps réduit annualisé ou le congé parentalité
- Une couverture sociale avancée pour vous et vos proches
- 27 jours de congés payés & au moins 14 jours de RTT par an
- Différents programmes de reconnaissance des employés

Engagement envers la diversité et l'inclusion / EEO: Novartis s'engage à créer un environnement de travail exceptionnel et inclusif et des équipes diversifiées représentatives des patients et des communautés que nous servons.

Rejoignez notre réseau Novartis si ce poste ne correspond pas à votre expérience ou à vos objectifs de carrière mais que vous souhaitez en savoir davantage sur Novartis et nos opportunités de carrière, rejoignez le réseau Novartis ici <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Universal Hierarchy Node

地点
France

站点
Paris Headquarter (Novartis Pharma S.A.S.)

Company / Legal Entity
FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area
Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
CDI

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10056584

Chef de Produit Senior Rhumatologie H/F

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10056584-chef-de-produit-senior-rhumatologie-hf-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/fr-fr/emploi/culture-dentreprise>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Chef-de-Produit-Senior-Rhumatologie-H-FREQ-10056584-1>
7. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Paris-Headquarter-Novartis-Pharma-SAS/Chef-de-Produit-Senior-Rhumatologie-H-FREQ-10056584-1>