Consultor T é cnico PL/SR (Cardio)

Job ID REQ-10056360

7月 02, 2025

Brazil

摘要

Como Consultor T é cnico no time de Cardiologia voc ê desempenhar á um papel fundamental para alcan ç armos nosso prop ó sito de melhorar e prolongar a vida dos pacientes, engajando e agregando valor aos nossos clientes, a fim de impulsionar a gera ç ã o de demanda de maneira é tica, assim como co-criando solu ç õ es com outras á reas da Novartis Brasil.

Buscamos profissionais que queiram fazer parte de um time de alta performance, com forte atua ç ã o em um ambiente desafiador e estrat é gico, promovendo o acesso a terapias inovadoras em Cardio. Atuando em um modelo de gest ã o de contas, o(a) consultor(a) ser á respons á vel por liderar seu territ ó rio com foco em resultado, engajamento m é dico, compliance e colabora ç ã o em equipe multidisciplinar.

About the Role

Modelo de Trabalho: Presencial.

Localidade: Porto Alegre

A Novartis n \tilde{a} o pode oferecer suporte de realoca \tilde{c} \tilde{a} o para esta fun \tilde{c} \tilde{a} o: inscreva-se apenas se a localidade desta vaga estiver acess \tilde{c} vel para voc \hat{c} .

Esta fun ç ã o trabalhar á diretamente com a equipe de Cardiologia.

Principais responsabilidades da fun ç ã o:

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento do cliente para HCPs-alvo, refletindo as prefer ê ncias do cliente, aproveitando o conte ú do dispon í vel e v á rios canais de engajamento;
- Construir o engajamento trabalhando em parceria com os HCPs para desenvolver uma colabora ç ã o sustentada ao longo do tempo para a Novartis;
- Proporcionar experi ê ncias memor á veis e centradas no cliente, al é m da diferencia ç ã o clínica, ouvindo suas necessidades e compreendendo seu ambiente de sa ú de;
- Aproveitar as fontes de dados dispon í veis para criar, priorizar dinamicamente e ajustar o territ ó rio relevante, a conta e os planos de intera ç ã o com o cliente;
- Compartilhar as percep ç õ es do cliente com as partes interessadas internas relevantes de forma cont í nua para apoiar o desenvolvimento de conte ú do, campanhas e planos de intera ç ã o relacionados ao produto e à indica ç ã o;
- Colaborar de forma compat í vel com equipes multifuncionais para criar e implementar solu ç õ es que atendam à s necessidades n ã o atendidas de clientes e pacientes;
- Agir com integridade e honestidade, tratando clientes e colegas de maneira transparente e respeitosa, com inten ç õ es claras.

Requisitos essenciais para essa vaga:

- Experi ê ncia pr é via na á rea da sa ú de e ind ú stria farmac ê utica;
- Experi ê ncia como consultor t é cnico na á rea de especialidade e terapias de alto custo Prefer ê ncia por experi ê ncia em Cardiologia;
- · Conhecer o ecossistema da sa ú de do Brasil (p ú blico e privado);
- Ter base em Porto Alegre e disponibilidade para viagens.

Por que a Novartis? Nosso objetivo é reimaginar a medicina para melhorar e prolongar a vida das pessoas e nossa vis ã o é nos tornar a empresa de medicamentos mais valorizada e confi á vel do mundo. Como podemos conseguir isso? Com nossas pessoas. S ã o nossos colaboradores que nos impulsionam a alcan ç ar nossas ambi ç õ es. Fa ç a parte desta miss ã o e junte-se a n ó s! Saiba mais aqui: https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores

Voc ê receber áSal á rio competitivo, b ô nus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria, atividades de bem-estar, acordos de trabalho flex í veis, day off de anivers á rio, licen ç a parental, vale alimenta ç ã o/refei ç plano de sa ú de, plataforma de reconhecimento de funcion á rios, Gympass, grupos de afinidade para funcion á rios e ferramentas de desenvolvimento. Se quiser conhecer mais de nossos benef í cios, voc ê pode acessar o Novartis Life Handbook: https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards

Compromisso com a Diversidade e Inclus ã o: A Novartis est á empenhada em construir um ambiente

de trabalho inclusivo e com equipes diversificadas que representem os pacientes e as comunidades que atendemos.

Junte-se a Rede Novartis: se essa posi ç ã o n ã o for adequada a sua experi ê ncia ou objetivos de carreira, mas voc ê deseja ficar conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades, acompanhe nossa p á gina de carreirashttps://www.novartis.com/careers e nossas redes sociais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: https://talentnetwork.novartis.com/network

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards

部门 International

Business Unit Universal Hierarchy Node

地点 Brazil

站点 Santo Amaro

Company / Legal Entity BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENCIAS S.A Functional Area Sales

Job Type Full time

Employment Type Regular (Vendas)

Shift Work No

Apply to Job



Job ID REQ-10056360

Consultor T é cnico PL/SR (Cardio)

Apply to Job

Source URL:

https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10056360-consultor-tecnico-plsr-cardio-pt-br

List of links present in page

- 1. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
- 2. https://talentnetwork.novartis.com/network
- 3. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
- 4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tcnico-PL-SR--Cardio-REQ-10056360
- 5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tcnico-PL-SR--Cardio-REQ-10056360