

## Key Account Manager

Job ID  
REQ-10054286

6月 05, 2025

Russian Fed.

### 摘要

Локация: РФ, Московская область

В настоящее время мы находимся в поиске Менеджера по направлению Онкология.

### About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

· Анализ территории, разработка бизнес-плана и плана продаж. Выявление ключевых лидеров мнений и представлении ими долгосрочных партнерских отношений.

- Информационная поддержки по препаратам компании.
- Поиск новых пациентов и клиентов с целью повышения до уровня улучшения качества жизни пациентов.
- Проведение переговоров с клиентами и партнерами по о инновационных препаратов в государственные програм
- Ведение региональных проектов на своей территории в стратегией.

[Novartis Mission - in Russian](#)

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- опыт работы в продажах в фармацевтической компании
- высшее медицинское или фармацевтическое образование
- высокие переговорные навыки
- высокий уровень ответственности перед клиентами (МЗ нач. меды, главные специалисты)
- ориентированность на результат, готовность к команд

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и б детей, льготные условия медицинского страхования бли

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной с дополнительных дня к отпуску Возможности для профес роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям т инновационная наука. Требуется сообщество таких умны Сотрудничаем, поддерживаем и вдохновляем друг друга. прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Г

будущее <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли п

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы остав  
подходящих карьерных возможностях, как только они по  
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:  
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部門  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

地点  
Russian Fed.

站点  
Moscow (Region)

Company / Legal Entity  
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Regular (Sales)

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID  
REQ-10054286

## Key Account Manager

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10054286-key-account-manager>

### List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10054286&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Moscow-Region/Key-Account-ManagerREQ-10054286%0D](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10054286&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-Region/Key-Account-ManagerREQ-10054286%0D)
8. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10054286&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Moscow-Region/Key-Account-ManagerREQ-10054286%0D](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Key%20Account%20Manager&requisition=REQ-10054286&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-Region/Key-Account-ManagerREQ-10054286%0D)