

Commercial Analyst

Job ID
REQ-10054223

6月 04, 2025

Colombia

摘要

#LI-Hybrid

Ubicación: Bogotá, Colombia

Apoyo para Reubicación: Este puesto está basado en Bogotá, Colombia. Novartis no puede ofrecer apoyo para reubicación: por favor postúlate solo si tienes acceso.

¿Te apasiona transformar datos en decisiones estratégicas? En Novartis, buscamos un Commercial Analyst que impulse el impacto comercial a través del análisis inteligente de información clave. Este rol es esencial para fortalecer la toma de decisiones del equipo comercial, brindando soporte en procesos críticos como acuerdos comerciales, provisiones, notas crédito y reportes de desempeño. Si te motiva trabajar en un entorno colaborativo, dinámico y orientado a resultados, esta es tu oportunidad para marcar la diferencia en la vida de millones de pacientes.

About the Role

Responsabilidades Clave

- Analizar datos de ventas, rotación e inventarios para generar insights que impulsen decisiones comerciales.
- Gestionar procesos de notas crédito y provisiones, asegurando precisión y cumplimiento.
- Apoyar la revisión y aprobación de acuerdos comerciales, incluyendo modelos especiales y negociaciones clave.
- Desarrollar reportes periódicos para monitorear resultados comerciales y apoyar a equipos internos.
- Crear herramientas que optimicen procesos del equipo comercial y fortalezcan el control interno.

Requisitos Esenciales

- Experiencia previa como analista comercial o en áreas de soporte a ventas, con enfoque en datos y performance.
- Dominio avanzado de Excel, incluyendo macros, tablas dinámicas y automatización de reportes para análisis comercial.
- Experiencia sólida en Power BI para construir dashboards que traduzcan datos en decisiones de negocio.
- Perfil analítico con fuerte orientación a resultados, capaz de interpretar datos complejos del entorno comercial.
- Atención rigurosa al detalle, pensamiento crítico y ética profesional en el manejo de información sensible.
- Inglés avanzado, con habilidades de comunicación efectiva en contextos colaborativos y orientados al negocio.

Requisitos Deseables

- Formación o certificación en Business Analytics, Data Science o áreas relacionadas con inteligencia comercial.
- Conocimientos funcionales de Python aplicados al análisis de datos y automatización de procesos comerciales.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we 'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Colombia

站点

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10054223

Commercial Analyst

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10054223-commercial-analyst-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Commercial-AnalystREQ-10054223
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Bogota-

