

Representante de ventas Hematolog í a, Leon Guanajuato

Job ID

REQ-10053872

5月 30, 2025

Mexico

摘要

Yerel d ü zeyde anahtar hesap y ö netiminden sorumlu, genellikle k ü ç ü k bir ekibi y ö netmek veya belirli hesaplar i /ili kileri y ö netmek. İli kiyi geli tirmek ve geni letmek ve sat i hedeflerini elde etmek i ili kisini ve faaliyetleri anahtar hesaplarla y ö netin. Hesaplardaki ö nemli payda larla ili kiler geli tirmek ve s ü rd ü rmek, hastalarla ilgili m ü teri zorluklar i n i derinlemesine anlamak ve hasta bak i m i n i geli tiren ç ö z ü mler belirlemek.

About the Role

Major Accountabilities

-Ticari hedeflere ula mak i ç in belirlenen hesaplarda sat i , promosyon ve geli tirmenin y ö nlendirilmesinden sorumlu

-M ü teri geli tirme stratejisi geli tirin, atanan hesaplar i ç in ö zel KAM eylem planlar i geli tirin, hesap hedeflerine g ö re hizalay i n ve y ü r ü t ü r.

~Stratejilerin ve bireysel taktik planlarının hazırlanması na öncülük etmek ve analiz, gelecekteki potansiyel ve hesaplar için gerekli olan temel programlar açısından stratejik girdi sağlamak
~Sözleşmeleri hazırlamak ve müzakere etmek ve şirketin belirli bir hesabını hedeflemek içinkınlattığı imlere rehberlik etmek
~Önemli hesaplar ve önemli rakipler üzzerinde rekabetçi istihbarat faaliyetleri de dahil olmak üzere piyasa durumunu analiz etmek
~Müteri etkinliklerini ve diğer programları başımıza z olarak veya pazarlama/typ departmanıyla ile, kararlaştırmayılanıktaktik planları na uygun olarak düzzenleyen
~Segmentasyon ve profil oluşturma da dahil olmak üzere paydaşları nedeneme sine katkıda bulunun ve Novartis CRM sistemi içindənduru ve zamanında verisini paylaşın.
~Satıcıları planını iyileştirmekten ve kuruluşun kendi bölgümü içinkararlaştırmayılan satıcı geni performans hedeflerine ulaşmaktan sorumludur.
~Önemli ticari programları nedenimi ve koçlulu veya yönetimimi yoluyla etkili bir satış ekibi geliştirmek
~Novartis üyeleriyle ilgili teknik kayetlerin / olumsuz olayları nözel durum senaryolarını analındıktan sonraki 24 saat içinde raporlenmesi
~Pazarlama örneklerinin dağıtımını (uygun oldunda)

Key Performance Indicators

Yerel düzeyde anahtar hesap yönetiminden sorumlu, genellikle kütük bir ekibi yönetmek veya belirli hesap(ları)ili kilerini yönetmek. İlikiyi geliştirmek ve geniletmek ve satış hedeflerini elde etmek önemli hesaplarla ilişili kişisi ve etkinlikleri yöneten. Hesaplardaki önemli paydaşlarla ilişkiler geliştirmek ve süredürmek, hastalarla ilgili müteri zorlukları hakkında derin bir anlayış geliştirmek hasta bakımını geliştirecek çözümleri belirlemek.

Work Experience

Kalite ölçümünün ve sorunların nünnelleştirilmesi
Klinik Aratırma Tasarımı, Veri İnceleme ve Raporlama
Yenilikçi ve Analitik Teknolojiler

Skills

Hesap Yönetimi
Ücret Yönetimi (Çalışanlar)
Bilgisayar Programcılığı
Kozmetik
CRM (Müteri ilişkileri Yönetimi)
Müteri Hizmetleri
Satıcılar
Kilit Müteri Yönetimi
Ticaret
Çoklu Görev Becerileri
Büro Yönetimi
Hasta Bakımı
Tedarik
Promosyon (Pazarlama)
Satıcı
Satıcı Operasyonları
Stratejik Liderlik

Destek Hizmetleri

Language

ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Universal Hierarchy Node

地点
Mexico

站点
INSURGENTES

Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area
Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Sat 1 -)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID

REQ-10053872

Representante de ventas Hematolog í a, Leon Guanajuato

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10053872-representante-de-ventas-hematologia-leon-guanajuato-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Representante-de-ventas-Hematologa--Leon-GuanajuatoREQ-10053872>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/INSURGENTES/Representante-de-ventas-Hematologa--Leon-GuanajuatoREQ-10053872>