

零售高级区域市场经理

Job ID
REQ-10051341

5月 29, 2025

China

摘要

Verantwoordelijk voor de implementatie en implementatie van alle initiatieven die de aanwezigheid van Novartis producten via verschillende distributiekkanalen moeten garanderen.

About the Role

Major Accountabilities

- De bedrijfsdoelstellingen van Novartis bevorderen door te zorgen voor een hoog niveau van klantenservice op het gebied van handel;
- Een bedrijf uitvoeren binnen belangrijke klanten;

Functie

- Best practices delen in een distributieproces
- Promotionele en promotionele activiteiten in verschillende distributiekkanalen (d.w.z. groothandelaren, detailhandelaren, distributeurs)

-Het is een verbinding tussen on-site units en klantenservice.

Gebrek aan management

-Ervoor zorgen dat ongewenste voorvallen/technische klachten/nalevingsproblemen adequaat worden gerapporteerd in overeenstemming met

Key Performance Indicators

Ontwikkelen van een plan/project dat wordt uitgevoerd en gemeten

Omzet, beschikbaarheid van marktaandeel, tijdstip van lancering, prijzen en doelstellingen

Volg strikte en complexe nalevingsprocedures

Work Experience

Interculturele ervaring

Operationeel management en uitvoering

Projectmanagement

Skills

Merk Marketing

Categorie Management

Marketing voor klanten

Klantenservice

Key Account Management

Marketingplannen

Mediacampagnes

Merchandising

Promotie (Marketing)

Rendement op investering (ROI)

Verkoop

Strategische sourcing

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally

and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regelmatig

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051341

零售高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051341-lingshougaojiqiyushichangjingli-nl-nl>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341
5. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341