

零售高级区域市场经理

Job ID
REQ-10051341

9月 02, 2025

China

摘要

Responsabile dell'esecuzione e dell'andamento di tutte le iniziative volte a garantire la presenza dei prodotti Novartis attraverso i vari canali distributivi.

About the Role

Major Accountabilities

- Puntare alla realizzazione degli obiettivi aziendali di Novartis garantendo un elevato servizio al cliente
- Guidare l'implementazione commerciale tra i clienti chiave; guidare la creazione di un approccio incentrato sul cliente in tutta la funzione
- Condividere le best practice nei processi di distribuz.
- Campagna promozionale e informativa su vari canali di distribuzione, ad esempio, grossisti, dettaglianti, distributori

- Essere il collegamento tra Field Force e Servizio clienti nella gestione delle carenze
- Assicurare un'adeguata segnalazione di eventi avversi/reclami tecnici/problemi di conformità secondo le procedure aziendali

Key Performance Indicators

- Elaborazione di piani/progetti e relativa esecuzione e misurazione
- Ricavi, disponibilità di quote di mercato, time to market, prezzi vs. obiettivi
- Conformità con procedure di conformità rigorose e complesse

Work Experience

Esperienze interculturali

Operations management and execution

Project Management

Skills

Marketing del marchio

Gestione delle categorie

Marketing per i clienti

Servizio clienti

Gestione dei Key Account

Piani di marketing

Campagne mediatiche

Merchandising

Promozione (Marketing)

Ritorno sull'investimento (Roi)

Vendite

Approvvigionamento strategico

Language

Inglese

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
China

站点
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
Regolare

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051341

零售高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051341-lingshougaojiqyushichangjingli-it-it>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341
5. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341