

零售高级区域市场经理

Job ID
REQ-10051341

9月 02, 2025

China

摘要

Responsable de la mise en œuvre et de la mise en œuvre de toutes les initiatives visant à assurer la présence des produits Novartis par différents canaux de distribution.

About the Role

Major Accountabilities

- ~Promouvoir les objectifs commerciaux de Novartis en assurant un niveau élevé de service à la clientèle commerciale;
- ~Gérer une entreprise au sein de clients clés;

Fonction

- ~Partager les meilleures pratiques dans un processus de distribution
- ~Activités promotionnelles et promotionnelles dans différents canaux de distribution (c.-à-d. grossistes, détaillants, distributeurs)

Il s'agit d'une connexion entre les unités sur place et le service à la clientèle.

Manque de gestion

Veiller à ce que les événements indésirables/les plaintes techniques/problèmes de conformité soient

Key Performance Indicators

Élaboration d'un plan/projet qui est en cours d'élaboration et de mesure

Chiffre d'affaires, disponibilité des parts de marché, heure de lancement, prix et objectifs

Suivre des procédures de conformité strictes et complexes

Work Experience

Expérience interculturelle

Gestion et exécution des opérations

Gestion de projet

Skills

Marketing de marque

Gestion des catégories

Marketing client

Service client

Gestion des Grands Comptes

Marketing Plans

Campagnes marketing

Marchandisage

Promotion (Marketing)

Retour sur investissement (Roi)

Ventes

Approvisionnement stratégique

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally

and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

China

站点

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

CDI

Shift Work

No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051341

零售高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051341-lingshougaojiquyushichangjingli-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10051341>
5. <https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?jobnumber=REQ-10051341>