

零售高级区域市场经理

Job ID
REQ-10051341

9月 02, 2025

China

摘要

Esto es responsable de la implementaci3n e implementaci3n de todas las iniciativas encaminadas a garantizar la presencia de los productos Novartis a trav3s de diferentes canales de distribuci3n.

About the Role

Major Accountabilities

- Al proporcionar servicios a viajeros frecuentes de alto nivel, fomentamos nuestros objetivos comerciales.
- Gestione sus clientes y negocios clave

Funciones

- Intercambio de mejores pr3cticas en el proceso de distribuci3n
- Publicidad a trav3s de diversos canales de venta (mayoristas, minoristas, distribuidores, etc.)
- Estas relaciones se tratan localmente.

Falta de gestión

Identificación de eventos innecesarios/quejas técnicas/problemas de cumplimiento

Key Performance Indicators

Desarrollo de proyectos medibles

Disponibilidad de ventas, cuota de mercado, hora de inicio, precio y objetivos

Siga el estricto y complejo proceso de cumplimiento

Work Experience

Experiencia multicultural

Gestión y ejecución de operaciones

Gestión de proyectos

Skills

Marketing de marca

Gestión de categorías

Marketing de clientes

Servicio al cliente

Gestión de Cuentas Clave

Planes de marketing

Campañas en los medios de comunicación

Merchandising

Promoción (Marketing)

Retorno de la inversión (ROI)

Ventas

Abastecimiento estratégico

Language

Inglés

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
China

站点
Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area
Marketing

Job Type
Full time

Employment Type
Regular

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051341

零售高级区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051341-lingshougaojiqiyushichangjingli-es-es>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341
5. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341