

Responsable des Marchés Hospitaliers H/F Sud Est

Job ID
REQ-10051086

9月 08, 2025

France

摘要

Dans le cadre d'une création de poste, le Département Accès au Marché et Affaires Publiques recrute un Responsable des Marchés Hospitaliers H/F

Au sein de l'équipe Opérations Institutionnelles et Economiques (OIE), le Responsable des Marchés Hospitaliers (RMH) assurera la mission suivante : développer des relations partenariales et commerciales long terme avec les grands comptes nationaux et territoriaux afin de permettre aux patients éligibles d'accéder aux innovations de l'ensemble du portefeuille Novartis

Secteur : Dijon - Besançon - Lyon - Saint-Etienne - Clermont-Ferrand - Nice - Montpellier - Toulouse

About the Role

Vos responsabilités :

Vos responsabilités incluent, mais ne se limitent pas à :

- Sous la direction du Responsable Excellence Opérationnelle, concevoir et mettre en œuvre une stratégie d'une politique commerciale conformément à la stratégie de l'entreprise.
- Piloter & anticiper la gestion des marchés hospitaliers de son territoire (calendrier des appels d'offre, des marchés négociés, rédaction des réponses aux marchés hospitaliers...) en relation avec l'équipe Administration des Marchés Hospitaliers.
- Piloter en continu la gestion commerciale des groupements régionaux/nationaux et des établissements en coordination avec les collaborateurs des équipes terrain & siége Novartis impliqués (DROS, RTCE, MSL, juridique,... par exemple)
- Dans le cadre des accords dérogatoires, déployer la stratégie d'accès déclinée au niveau national avec l'équipe Market Access, la TA et les Opérations Cliniques
- Identifier les acteurs & circuits clefs de décision au sein des établissements hospitaliers publics et privés et engager ces acteurs en fonction des objectifs de référencement de l'entreprise (ex : pharmaciens hospitaliers, groupements d'achats,...)
- Effectuer une veille sur l'évolution des pratiques & de la législation afin d'anticiper les modalités de référencements par les clients (critères RSE, clauses juridiques des marchés,...)

Ce que vous apporterez au rôle :

- Connaissance de l'environnement hospitalier, et de ses circuits de décision formels et informels
- Capacité à gérer et suivre un plan d'action commercial
- Orientation stratégique & Business avec mesure d'impact
- Analyse et planification
- Travail en équipe

Exigences souhaitables :

- Bac +4/5, type Ecole de Commerce/Ecole d'ingénieur ou Médecin/pharmacien titulaire d'une formation complémentaire en gestion
- Expérience de l'industrie pharmaceutique, en particulier d'un poste similaire dans l'industrie pharmaceutique

Vos avantages en rejoignant Novartis :

- Fourchette de rémunération : 60 100 € - 90 100 €
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre développement de carrière
- Une démarche Qualité de Vie au Travail vous permettant de proposer des améliorations pour votre quotidien
- Une attention particulière portée à votre équilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le télétravail, le temps réduit annualisé ou le congé parentalité
- Une couverture sociale avancée pour vous et vos proches
- 27 jours de congés payés & au moins 14 jours de RTT par an
- Différents programmes de reconnaissance des employés

Engagement en matière de Diversité & Inclusion :

Nous recherchons constamment à créer une organisation diversifiée et inclusive et accueillons des collaborateurs du monde entier ayant des formations, des expériences et des styles de travail variés.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部門

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

France

站点

Field Non-Sales (France)

Company / Legal Entity

FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area

Sales

Job Type
Full time

Employment Type
CDI

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051086

Responsable des Marchés Hospitaliers H/F Sud Est

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051086-responsable-des-marches-hospitaliers-hf-sud-est-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/Responsable-des-Marchs-Hospitaliers-H-F-Sud-EstREQ-10051086-1>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/Responsable-des-Marchs-Hospitaliers-H-F-Sud-EstREQ-10051086-1>