

Responsable des Marchés Hospitaliers H/F Nord Est

Job ID
REQ-10051084

9月 08, 2025

France

摘要

Dans le cadre d'une création de poste, le Département Accès au Marché et Affaires Publiques recrute un Responsable des Marchés Hospitaliers H/F

Au sein de l'équipe Opérations Institutionnelles et Economiques (OIE), le Responsable des Marchés Hospitaliers (RMH) assurera la mission suivante : développer des relations partenariales et commerciales long terme avec les grands comptes nationaux et territoriaux afin de permettre aux patients éligibles d'accéder aux innovations de l'ensemble du portefeuille Novartis

Secteur : Lille - Amiens - Paris - Metz - Nancy - Mulhouse

About the Role

Vos responsabilités :

Vos responsabilités incluent, mais ne se limitent pas à :

- Sous la direction du Responsable Excellence Op érationnelle, concevoir et mettre en œuvre une strat é gie d ' une politique commerciale conform é ment à la strat é gie de l ' entreprise.
- Piloter & anticiper la gestion des march é s hospitaliers de son territoire (calendrier des appels d ' offre, des march é s n é goci é s, r é daction des r é ponses aux march é s hospitaliers...) en relation avec l ' é quipe Administration des March é s Hospitaliers.
- Piloter en continu la gestion commerciale des groupements r é gionaux/nationaux et des é tablissements en coordination avec les collaborateurs des é quipes terrain & si è ge Novartis impliqu é s (DROS, RTCE, MSL, juridique,... par exemple)
- Dans le cadre des acc è s d é rogatoires, d é ployer la strat é gie d ' acc è s d é cid é e au niveau national avec l ' é quipe Market Access, la TA et les Op é rations Cliniques
- Identifier les acteurs & circuits clefs de d é cision au sein des é tablissements hospitaliers publics et priv é s et engager ces acteurs en fonction des objectifs de r é f é rencement de l ' entreprise (ex : pharmaciens hospitaliers, groupements d ' achats,...)
- Effectuer une veille sur l ' é volution des pratiques & de la l é gislation afin d ' anticiper les modalit é s de r é f é rencements par les clients (crit è res RSE, clauses juridiques des march é s,...)

Ce que vous apporterez au r ô le :

- Connaissance de l ' environnement hospitalier, et de ses circuits de d é cision formels et informels
- Capacit é à g é rer et suivre un plan d ' action commercial
- Orientation strat é gique & Business avec mesure d ' impact
- Analyse et planification
- Travail en é quipe

Exigences souhaitables :

- Bac +4/5, type Ecole de Commerce/Ecole d ' ing é nieur ou M é decin/pharmacien titulaire d ' une formation compl é mentaire en gestion
- Exp é rience de l ' industrie pharmaceutique, en particulier d ' un poste similaire dans l ' industrie pharmaceutique

Vos avantages en rejoignant Novartis :

- Fourchette de r é mun é ration : 60 100 € - 90 100 €
- Une prime annuelle
- Un focus sur votre d é veloppement de carri è re
- Une d é marche Qualit é de Vie au Travail vous permettant de proposer des am é liorations pour votre quotidien
- Une attention particuli è re port é e à votre é quilibre vie pro / personnelle avec des dispositifs comme le t é l é travail, le temps r é duit annualis é ou le cong é parentalit é
- Une couverture sociale avanc é e pour vous et vos proches
- 27 jours de cong é s pay é s & au moins 14 jours de RTT par an
- Diff é rents programmes de reconnaissance des employ é s

Engagement en matière de Diversité & Inclusion :

Nous recherchons constamment à créer une organisation diversifiée et inclusive et accueillons des collaborateurs du monde entier ayant des formations, des expériences et des styles de travail variés.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

France

站点

Field Non-Sales (France)

Company / Legal Entity

FR12 (FCRS = FR012) Novartis Pharma S.A.S.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
CDI

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10051084

Responsable des Marchés Hospitaliers H/F Nord Est

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10051084-responsable-des-marches-hospitaliers-hf-nord-est-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/Responsable-des-Marchés-Hospitaliers-H-F-Nord-EstREQ-10051084-1>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/NovartisCareers/job/Field-Non-Sales-France/Responsable-des-Marchés-Hospitaliers-H-F-Nord-EstREQ-10051084-1>