

Consultor Técnico - Oncologia - São Paulo Capital

Job ID
REQ-10050419

4月 30, 2025

Brazil

摘要

Como Consultor Técnico de São Paulo (SP) no time de Oncologia você desempenhará um papel fundamental para alcançarmos nosso propósito de melhorar e prolongar a vida dos pacientes, engajando e agregando valor aos nossos clientes, a fim de impulsionar a geração de demanda de maneira ética, assim como co-criando soluções com outras áreas da Novartis Brasil.

Buscamos profissionais que queiram fazer parte de um time de alta performance, com forte atuação em um ambiente desafiador e estratégico, promovendo o acesso a terapias inovadoras em Oncologia. Atuando em um modelo de gestão de contas, o(a) consultor(a) será responsável por liderar seu território com foco em resultado, engajamento médico, compliance e colaboração em equipe multidisciplinar.

About the Role

Modelo de Trabalho: Presencial.

Localidade: S ã o Paulo (SP).

Setor de Viagem: Regi ã o Metropolitana de S ã o Paulo

A Novartis n ã o pode oferecer suporte de realoca ç ã o para esta fun ç ã o: inscreva-se apenas se a localidade desta vaga estiver acess í vel para voc ê .

Esta fun ç ã o trabalhar á diretamente com a equipe de Oncologia.

Principais responsabilidades da fun ç ã o:

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento do cliente para HCPs-alvo, refletindo as prefer ê ncias do cliente, aproveitando o conte ú do dispon í vel e v á rios canais de engajamento;
- Construir o engajamento trabalhando em parceria com os HCPs para desenvolver uma colabora ç ã o sustentada ao longo do tempo para a Novartis;
- Proporcionar experi ê ncias memor á veis e centradas no cliente, al é m da diferencia ç ã o cl í nica, ouvindo suas necessidades e compreendendo seu ambiente de sa ú de;
- Aproveitar as fontes de dados dispon í veis para criar, priorizar dinamicamente e ajustar o territ ó rio relevante, a conta e os planos de intera ç ã o com o cliente;
- Compartilhar as percep ç õ es do cliente com as partes interessadas internas relevantes de forma cont í nua para apoiar o desenvolvimento de conte ú do, campanhas e planos de intera ç ã o relacionados ao produto e à indica ç ã o;
- Colaborar de forma compat í vel com equipes multifuncionais para criar e implementar solu ç õ es que atendam à s necessidades n ã o atendidas de clientes e pacientes;
- Agir com integridade e honestidade, tratando clientes e colegas de maneira transparente e respeitosa, com inten ç õ es claras.

Requisitos essenciais para essa vaga:

- Experi ê ncia pr é via na á rea da sa ú de e ind ú stria farmac ê utica;
- Experi ê ncia como consultor t é cnico na á rea de especialidade e terapias de alto custo - Prefer ê ncia por experi ê ncia em Oncologia;
- Conhecer o ecossistema da sa ú de do Brasil (p ú blico e privado);
- Ter base em S ã o Paulo (SP);

Por que a Novartis? Nosso objetivo é reimaginar a medicina para melhorar e prolongar a vida das pessoas e nossa vis ã o é nos tornar a empresa de medicamentos mais valorizada e confi á vel do mundo. Como podemos conseguir isso? Com nossas pessoas. S ã o nossos colaboradores que nos impulsionam a alcan ç ar nossas ambi ç õ es. Fa ç a parte desta miss ã o e junte-se a n ó s! Saiba mais aqui: <https://www.novartis.com/br-pt/talentos/nossa-cultura-valores>

Voc ê receber á Sal á rio competitivo, b ô nus anual, seguro de vida, planos de aposentadoria, atividades de bem-estar, acordos de trabalho flex í veis, day off de anivers á rio, licen ç a parental, vale alimenta ç ã o/refei ç ã o, plano de sa ú de, plataforma de reconhecimento de funcion á rios, Gympass, grupos de afinidade para funcion á rios e ferramentas de desenvolvimento. Se quiser conhecer mais de nossos benef í cios, voc ê pode acessar o Novartis Life Handbook:

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Compromisso com a Diversidade e Inclusão: A Novartis está empenhada em construir um ambiente de trabalho inclusivo e com equipes diversificadas que representem os pacientes e as comunidades que atendemos.

Junte-se a Rede Novartis: se essa posição não for adequada a sua experiência ou objetivos de carreira, mas você deseja ficar conectado para saber mais sobre a Novartis e nossas oportunidades, acompanhe nossa página de carreiras <https://www.novartis.com/careers> e nossas redes sociais.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Brazil

站点

Santo Amaro

Company / Legal Entity
BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCIENCIAS S.A

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Regular (Vendas)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10050419

Consultor Técnico - Oncologia - São Paulo Capital

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10050419-consultor-tecnico-oncologia-sao-paulo-capital-pt-br>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tecnico---Oncologia-PlenoREQ-10050419>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/pt-BR/NovartisCareers/job/Santo-Amaro/Consultor-Tecnico---Oncologia-PlenoREQ-10050419>