

Representante de Ventas Hematología

Job ID
REQ-10047164

4月 29, 2025

Chile

摘要

Ubicación: Santiago

Acerca del rol:
Estamos buscando a un Representante de Ventas para Hematología que será responsable de alcanzar los objetivos de ventas y promover los productos con los profesionales de la salud, según el portafolio y territorio asignados.

About the Role

Major Accountabilities

- 推动有竞争力的销售增长
- 通过数据分析识别影响处方决策的高潜力客户HCP 和利益相关者并确定其优先级
- 通过巧妙地协调积极的客户体验来推动销售业绩

- 参与并建立关系。
- 参与基于价值的对话(面对面和虚拟)以了解关键的客户挑战、决策驱动因素、痛点和机遇
- 通过反映客户偏好、利用可用内容和多个互动渠道，为目标 HCP 个性化和编排客户互动旅程
- 通过与 HCP 合作，为诺华建立长期的持续合作关系
- 通过倾听客户的需求并了解他们的医疗保健环境，提供令人难忘的、以客户为中心的体验，超越临床差异化
- 与意见领袖和顶级医疗影响者在地区层面建立有效的工作关系，并挑战当前的行为，以改善患者旅程(正确的患者，正确的时间)
- 培养对客户深刻洞察和理解
- 收集有关客户业务的见解，以发现对他们来说重要的内容
- 跟进客户反馈，并将响应转化为创造额外价值并超出预期的行动
- 利用可用的数据源来创建、动态优先排序和调整相关的区域、客户和客户交互计划
- 持续与相关内部利益相关者分享客户见解，以支持与产品和适应症相关的内容、活动和互动计划的开发
- 为客户和患者创造价值
- 与跨职能团队合作，设计和实施解决方案，解决未满足的客户和患者需求
- 作为客户值得信赖的合作伙伴，帮助他们经营业务；倾听学习；努力以合规和合乎道德的方式加深关系；定位自己以创建增值解决方案。
- 以正直和诚实的态度行事，以透明和尊重的方式对待客户和同事，并有明确的意图。当面临道德困境时，做正确的事，当事情看起来不对劲时，就大声说出来。遵守诺华道德、价值观和行为准则。

Key Performance Indicators

根据 IMI 现场参与绩效管理委员会成果的指导，在地方一级进行填充。

Work Experience

NA

Skills

销售技巧
 客户洞察
 沟通技巧
 影响技能
 冲突管理
 谈判技巧
 技术技能
 账户管理
 跨职能协调
 医疗保健行业
 商业卓越
 伦理学
 合规

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Innovative Medicines

地点

Chile

站点

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

正式销售)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10047164

Representante de Ventas Hematología

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10047164-representante-de-ventas-hematologia-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-Hematologa_REQ-10047164
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-Hematologa_REQ-10047164