

Representante de Ventas Hematolog í a

Job ID
REQ-10047164

4月 29, 2025

Chile

摘要

Ubicaci3n: Santiago

Acerca del rol:

Estamos buscando a un Representante de Ventas para Hematolog í a que ser á responsable de alcanzar los objetivos de ventas y promover los productos con los profesionales de la salud, seg ú n el portafolio y territorio asignados.

About the Role

Major Accountabilities

-Rekabet ç i Sat ı ş B ü y ü mesi Sa ğ lay ı n

-Re ç ete kararlar ı n ı etkileyen veri analizi yoluyla y ü ksek potansiyelli m ü ş terileri (HCP'ler ve payda ş lar) belirleyin ve ö nceliklendirin

-Olumlu m ü ş teri deneyimlerinin ustaca d ü zenlenmesi yoluyla sat ı ş performans ı n ı art ı r ı n

-Etkile ş im kurun ve ili ş kiler kurun.

-Kritik m ü ş teri zorluklar ı n ı , karar verme fakt ö rlerini, sorunlu noktalar ı ve f ı rsatlar ı anlamak ı ç in de ğ ere dayal ı konu ş malara (y ü z y ü ze ve sanal olarak) kat ı l ı n

-M ü ş teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile ş im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü ş teri etkile ş imi yolculuklar ı n ı ki ş iselle ş tirin ve d ü zenleyin

-Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i ş birli ğ i geli ş tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa ğ lay ı n

-İ htiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa ğ l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farkl ı la ş man ı n ö tesini unutulmaz, m ü ş teri odakl ı deneyimler sunun

-Fikir liderleri ve en iyi t ı bbi etkileyicilerle (b ö lge d ü zeyinde) etkili ç al ı ş ma ili ş kileri kurun ve hasta yolculu ğ unu iyile ş tirmek i ç in mevcut davran ı ş lara meydan okuyun (do ğ ru hasta, do ğ ru zaman)

-Derin M ü ş teri İ ç g ö r ü leri ve Anlay ı ş ı Geli ş tirin

-Onlar i ç in neyin ö nemli oldu ğ unu ortaya ç ı karmak i ç in m ü ş terinin i ş i hakk ı nda i ç g ö r ü ler topla

-M ü ş teri geri bildirimlerini takip edin ve yan ı tlar ı ek de ğ er yaratan ve beklentileri a ş an eylemlere d ö n ü ş t ü r ü n

-İ lgili b ö lge, hesap ve m ü ş teri etkile ş im planlar ı n ı olu ş turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek ve ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n

-Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile ş im planlar ı n ı n geli ş tirilmesini desteklemek i ç in m ü ş teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda ş larla s ü rekli olarak payla ş ı n

-M ü ş terilere ve Hastalara De ğ er Kat ı n

-Kar ş ı lanmam ı ş m ü ş teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ş ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulamak i ş levler aras ı ekiplerle uyumlu bir ş ekilde i ş birli ğ i yap ı n

-İ ş lerini y ü r ü tmelerine yard ı mc ı olmak amac ı yla m ü ş teri i ç in g ü venilir bir ortak olarak hareket etme, ö ğ renmek i ç in dinlemek; ili ş kiye uyumlu ve etik bir ş ekilde derinle ş tirmeye ç al ı ş mak; katma de ğ er ç ö z ü mler yaratmak i ç in kendilerini konumland ı r ı n.

-M ü ş terilere ve i ş arkadaş lar ı na ş effaf ve sayg ı l ı bir ş ekilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ğ ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ş ı la ş t ı ğ ı n ı zda, do ğ ru olan ı yap ı n ve i ş ler do ğ ru g ö r ü nmedi ğ inde konu ş un. Novartis Etik Kurallar ı , De ğ erler ve Davran ı ş lar Kurallar ı 'na g ö re ya ş a

Key Performance Indicators

HMI Saha Kat ı l ı m ı Performans Y ö netimi Konseyi sonu ç lar ı ndan gelecek rehberli ğ e dayal ı olarak yerel d ü zeyde doldurulacak.

Work Experience

NA

Skills

Sat ı ş Becerileri

M ü ş teri G ö r ü ş leri

İ leti ş im Becerileri

Etkileme Becerileri

Ç at ı ş ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi

Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sa ğ l ı k Sekt ö r ü
Ficari M ü kemmelik
Etik
Üyma

Language

İ ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients ' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we ' ll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门
International

Business Unit
Innovative Medicines

地点
Chile

站点
Santiago

Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Functional Area
Sales

Job Type
Full time

Employment Type
Kadrolu (Sat ı ş)

Shift Work
No

[Apply to Job](#)



Job ID
REQ-10047164

Representante de Ventas Hematología

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10047164-representante-de-ventas-hematologia-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-Hematologa_REQ-10047164
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Santiago/Representante-de-Ventas-Hematologa_REQ-10047164