

Kierownik ds. Kluczowych Klientów | Dermatologia i Reumatologia | Województwo Podkarpackie

Job ID
REQ-10045701

5月 16, 2025

Poland

摘要

Lokalizacja: Województwo Podkarpackie, Polska
Obszar terapeutyczny: Dermatologia i Reumatologia

Novartis nie oferuje wsparcia w relokacji dla tej roli: prosimy o aplikacje wyłącznie jeśli lokalizacja jest dla Ciebie dostępna.

Na stanowisku Kierownika ds. Kluczowych Klientów będziesz odpowiedzialny za realizację celów sprzedaży w wymagającym regionie. Twoją rolą będzie nawiązywanie oraz utrzymanie najwyższej klasy relacji z kluczowymi interesariuszami.

Zdobysz głębokie zrozumienie problemów, z jakimi borykają się oni w obszarze opieki dermatologicznej i reumatologicznej, będziesz mógł realnie wpłynąć na poprawę jakości opieki nad pacjentami w Polsce

About the Role

Kluczowe obowiązki:

- Realizacja założeń celów w sprzedaży oraz promowanie produktu wśród lekarzy specjalistów.
- Współpraca z liderami opinii (KOL), dyrekcją szpitali, a także administracją i apteką szpitalną na podległym terenie.
- Bliska współpraca z działem marketingu przy realizacji planów marketingowych na swoim terenie.
- Prowadzenie i rozwijanie projektów marketingowych - ocena skuteczności procesów i programów, sugerowanie nowych rozwiązań oraz analiza ich opłacalności i wykonalności.
- Realizacja działań podnoszących świadomość społeczną schorzeń związanych ze specyficznym produktem.
- Regularne monitorowanie realizacji założeń marketingowych dla produktów własnych oraz konkurencyjnych, przygotowywanie raportów efektywności działań promocyjnych.
- Praca projektowa w środowisku międzyfunkcyjnym oraz międzydziedzinowym.

Kluczowe Wymagania:

- Minimum 2 letnie doświadczenie na rynku szpitalnym / w programach lekowych.
- Doświadczenie w Dermatologii i/lub Reumatologii
- Wysoka kultura osobista i elastyczność w działaniu.
- Płynny polski w mowie i piśmie.
- Przynajmniej pasywna znajomość języka angielskiego (ułatwi ci pracę np. z naszymi wewnętrznymi systemami)
- Prawo jazdy kat. B oraz gotowość do częstych podróży służbowych.
- Umiejętność analitycznego myślenia oraz kreatywność w poszukiwaniu nowych rozwiązań

Mile widziane:

- Doświadczenie na podobnym stanowisku
- Wykształcenie medyczne lub pokrewne

Commitment to Diversity and Inclusion:

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each

other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部门

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

地点

Poland

站点

Warsaw

Company / Legal Entity

PL03 (FCRS = PL003) Novartis Poland Sp. z o.o.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Temporary (Sales) (Fixed Term)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.



Job ID
REQ-10045701

Kierownik ds. Kluczowych Klientów | Dermatologia i Reumatologia | Województwo Podkarpackie

[Apply to Job](#)

Source URL:

<https://www.novartis.com.cn/careers/career-search/job/details/req-10045701-kierownik-ds-kluczowych-klientow-dermatologia-i-reumatologia-wojewodztwo-podkarpackie>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Warsaw/Key-Account-ManagerREQ-10045701>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/NovartisCareers/job/Warsaw/Key-Account-ManagerREQ-10045701>